

→ IfM LEADERSHIP CIRCLE

Tagesseminar

Wie verkaufe ich mein Unternehmen?

Täglich werden dutzende Unternehmen an neue Eigentümer verkauft. Wie funktioniert das? Jeder Unternehmer hat schon einmal darüber nachgedacht seine Firma zu verkaufen. Vielleicht gibt es keinen passenden Nachfolger in der Familie oder aus dem Kreis der Mitarbeiter? Vielleicht könnten Mitarbeiter einsteigen, haben aber alleine zu wenig Geld, sodass sie einen Investor bräuchten? Für den Verkäufer geht es darum, sein Lebenswerk zu einem angemessenen Preis zu verkaufen und mit dem Erlös sein weiteres Leben neu zu gestalten.

SEMINARINHALTE

Warum will ich überhaupt verkaufen? Vererbt man ein Unternehmen, oder besser Geld? Leben, arbeiten und (ver)erben – eine philosophische Einleitung.

Was ist mein Unternehmen wert? Zahlen sind nicht alles. Substanz, Ertrag, Wachstum – was zählt?

Wer findet meinen Käufer? Vermittler oder Direktansprache? In der Branche oder außerhalb? Wer sucht mein Unternehmen?

Mehrheit oder Minderheit? Wie viel gebe ich ab? Ausstieg oder weiter dabei sein? Operativ oder beratend? Wie denken Firmenkäufer?

Ist die Börse eine Option? Ab ca. 50 Mio. Umsatz möglich. Welche Börsen gibt es? Ist das wirklich so aufwändig?

Wie läuft der Prozess? Von LOI über die Due Diligence zum Closing. Lauter Fachjargon von Investment Bankern – was man wissen sollte!

Welche Steuern muss ich berücksichtigen? Gestaltung spart Bares. Vater Staat kassiert immer mit – wie man das in Grenzen hält.

ZIELGRUPPE

- Unternehmer*innen, die mangels Nachfolge über einen Verkauf nachdenken
- Unternehmer*innen, die mit dem Ziel einer Neuausrichtung ihres Lebens verkaufen wollen
- Gesellschafter*innen, die Beteiligungen weiterveräußern möchten

IHR NUTZEN

Nach diesem Tag werden Sie verstehen, wie ein Unternehmenskauf abläuft und eine grobe Vorstellung davon haben, was Ihr Unternehmen wert sein könnte. Sie werden auch wissen, welche Verbesserungen Sie innerhalb von 1-3 Jahren durchführen sollten, um den Marktwert zu erhöhen. Dazu werden Sie mehr Klarheit darüber gewonnen haben, ob Sie einen solchen Verkauf überhaupt wollen, und welche Alternativen es gibt. Außerdem werden Sie mit dem Jargon vertraut sein und erste Ideen haben, an welche Makler Sie sich wenden können.

→ TRAINER



Erfolgreicher Entrepreneur, der 2007 sein Unternehmen (500 Mitarbeiter) verkauft hat und seither als Investor, Aufsichtsrat und Dozent tätig ist.

DI Christian Dreyer, MBA



Berater und Leistungssportler (Kapitän der österr. Rugby-Nationalmannschaft), der sich auf Kauf und Verbesserung von mittelständischen Unternehmen spezialisiert hat.

DI Konstantin Dreyer

→ TERMIN

Donnerstag, 16. Mai 2024

Ab 09:00 Uhr Begrüßungstalk

09:30 - 16:30 Uhr Seminar inkl. Lunch

16:30 - 17:00 Uhr After Seminar Drinks und Austausch mit den Referenten

→ TEILNAHMEGEBÜHR

€ 800,- zzgl. USt. inkl. Unterlagen und Kulinarik
Frühbucherpreis bis 16. März 2024 sowie
Sonderpreis bei mehreren Personen aus einem
Unternehmen € 700,- zzgl. USt.

→ VERANSTALTUNGSSORT

Unser Leadership Circle findet in den inspirierenden Räumen von Schloss Leopoldskron in Salzburg statt. Das historische Ambiente schafft in Kombination mit moderner Technik, eine produktive Atmosphäre für neue Ideen und erfolgreichen Wissenstransfer. Schloss Leopoldskron verbindet angenehme Lernatmosphäre mit Natur- und Stadtnähe gleichermaßen.



UNSER ANGEBOT

- Seminare, Workshops, Lehrgänge
- Coaching
- Bachelor Studium
Strategisches Management
- Executive MBA in Visionary
Leadership and Futures Thinking
- Berufsbegleitendes
Doktoratsstudium DBA / PhD / Dr.
- Inhouse-Training & Consulting



INFORMATION & ANMELDUNG

Persönlich, telefonisch und online

IfM - Institut für Management

Birkenstraße 2
5300 Hallwang / Salzburg
Tel: +43 (0)660 66 86 230
office@ifm.ac.at
www.ifm.ac.at

Wie verkaufe ich mein Unternehmen?

Seminartermin: 16. Mai 2024 von 09:00 bis 17:00 Uhr

Teilnahmegebühr: € 800,-- zzgl. USt inkl. Unterlagen und Kulinarik; Frühbucherpreis bis 16. März 2024 sowie Sonderpreis bei mehreren Personen aus einem Unternehmen € 700,-- zzgl. USt.

PERSONENDATEN

Name _____ Vorname _____ Titel _____

Anschrift

Firma _____ Position _____

Straße/Hausnummer _____

Postleitzahl _____ Ort _____

Telefon/Mobil _____ E-Mail _____

Abweichende Rechnungsanschrift

Unterschrift

Ich habe die Allgemeinen Geschäftsbedingungen mitsamt der Datenschutzinformation gelesen und stimme zu, dass diese Grundlage der Vertragsbeziehung zum IfM sind. Weiters erkläre ich, über meine Rechte informiert worden zu sein. Ich erteile hiermit meine Zustimmung, dass meine Daten dauerhaft automationsunterstützt gespeichert, zur Organisation, Zusendung von Unterlagen und zu Werbe- und Informationszwecken verwendet werden.



Datum, Ort und Unterschrift _____